

Imagetext / Arbeitgebervorstellung

Menschen und Unternehmen erfolgreich zusammenbringen - das ist unsere Leidenschaft! Als moderne und etablierte Personalberatung mit Sitz in Kiel setzt pariter auf persönliche Beratung, langfristige Partnerschaften und passgenaue Lösungen. Mit langjähriger Praxiserfahrung, einem starken Netzwerk und einer wertschätzenden Zusammenarbeit stehen wir Ihnen zur Seite - zuverlässig, persönlich und auf Augenhöhe.

Sales Manager (m/w/d)

(270)

📍 Standort: Kiel 📄 Anstellungsart(en): Vollzeit 📅 Beschäftigungsbeginn: ab sofort

Aufgaben, Kompetenzen und Verantwortung

Sales Manager (m/w/d)

Für unseren Kunden, ein renommiertes Medienunternehmen mit regionaler Marktführerschaft, suchen wir Sie im Rahmen einer Direktvermittlung in Festanstellung als engagierten Sales Manager (m/w/d) in Kiel. Sie beraten Unternehmen zu modernen Print-, Digital- und Recruiting-Lösungen und entwickeln individuelle Vermarktungskonzepte. Die Rolle verbindet Vertrieb, Beratung und nachhaltigen Beziehungsaufbau mit hoher Eigenverantwortung.

AUF EINEN BLICK

- **Einsatzort:** zentral und attraktiv gelegenes Büro in Kiel mit Option auf 2-3 Tage Home-Office
- **Arbeitszeit:** Vollzeit, flexible Arbeitszeiten
- **Das Unternehmen:** Ein führendes Unternehmen seiner Branche in Norddeutschland, das langjährige Tradition mit klarer Zukunftsorientierung verbindet. Innovation, Nachhaltigkeit und eine offene Unternehmenskultur prägen das tägliche Miteinander und schaffen ein attraktives Arbeitsumfeld.

IHRE BENEFITS

- **Sicher und fair:** Unbefristeter Vertrag sowie eine attraktive, leistungsgerechte Vergütung in einem sicheren Arbeitsplatz mit vielfältigem und eigenverantwortlichem Aufgabenspektrum
- **Das bringt Sie weiter:** Unterstützung Ihrer fachlichen und persönlichen Entwicklung bspw. durch ein umfassendes internes Qualifizierungsangebot mit Seminaren, Workshops und E-Learnings
- **Exklusive Vorteile:** Profitieren Sie von zusätzlichen Arbeitgeberleistungen wie Jobticket-Zuschuss, Mitarbeitervorteile, Hansefit und Bike-Leasing
- **Ein starkes Team:** Sie arbeiten in einem kleinen Team mit kurzen Abstimmungswegen und einem kollegialen Miteinander auf Augenhöhe

DAS SIND IHRE AUFGABEN

- Sie vermarkten aktiv und eigeninitiativ das vielfältige Medienportfolio an Neu- und Bestandskunden.
- Sie entwickeln individuelle, crossmediale Werbestrategien für regionale Unternehmen und setzen diese zielgerichtet um. Die Erstellung professioneller Angebote und Präsentationen gehört zu Ihrem Tagesgeschäft.

- Sie beraten Bestands- und Neukunden zu modernen Print- und Digitallösungen und bauen langfristige und nachhaltige Kundenbeziehungen auf.
- Sie beobachten den Markt, identifizieren Potenziale und erschließen diese eigenständig.

DAS BRINGEN SIE MIT

- **Qualifikation:** Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein vergleichbares Studium sowie erste (B2B-) Vertriebserfahrung
- **Kenntnisse:** Sie verfügen über sichere CRM- und MS-Office-Kenntnisse
- **Skills:** Kommunikations- und Verhandlungsgeschick sowie Leidenschaft für den Vertrieb zeichnen Sie aus
- **Interessen:** Sie haben eine hohe Affinität bzgl. digitaler Werbemedien und Online-Marketing
- **Arbeitsweise:** Sie arbeiten selbstständig, strukturiert sowie teamorientiert

Klingt das nach einer interessanten Perspektive? Wir freuen uns darauf, Sie kennenzulernen!

Wir von der pariter Personallösungen GmbH begleiten Sie persönlich – vom ersten Gespräch bis zu Ihrem Start in einem Unternehmen, das Sie wirklich weiterbringt.

Bitte senden Sie uns Ihren Lebenslauf an **bewerbung@pariter.de** zu. Ein Anschreiben oder Zeugnisse sind im ersten Schritt nicht erforderlich.

Für erste Fragen steht Ihnen **Oliver Stübs** unter **0171/9304336** als Gesprächspartner gerne zur Verfügung.

Vertraulichkeit sichern wir Ihnen selbstverständlich zu.

Kontakt Daten für Stellenanzeige

Oliver Stübs
Tel.: +49 171/9304336

Abteilung(en): Personalberatung

Art(en) des Personalbedarfs: Direktvermittlung

[Impressum](#)